

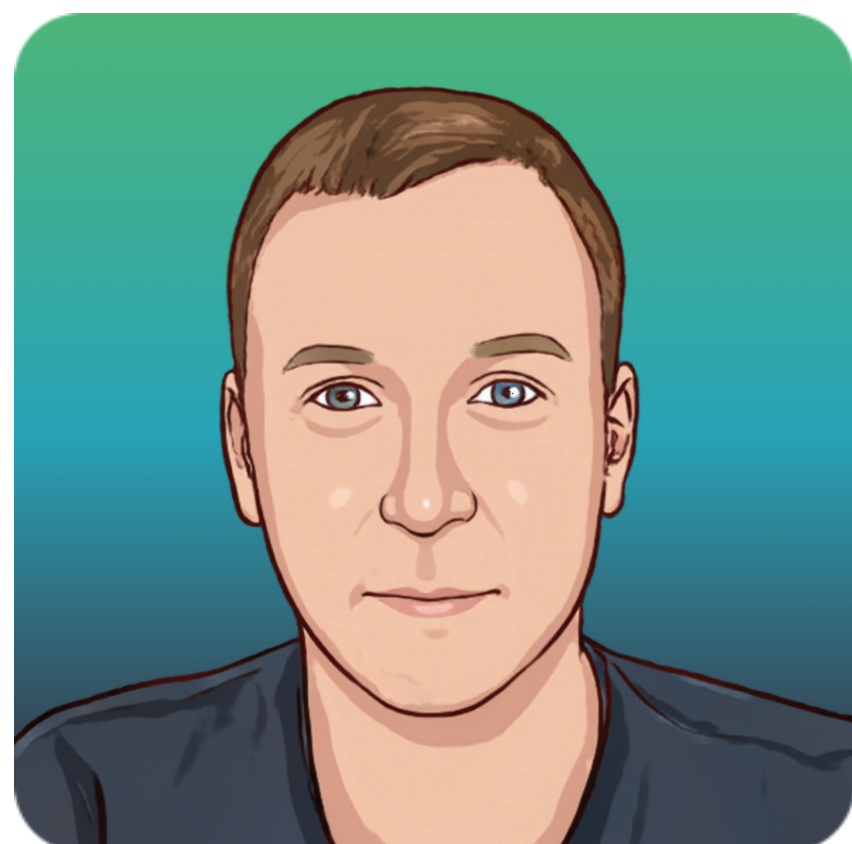
apetit.io

Błyskawiczna obsługa.

W każdej restauracji.

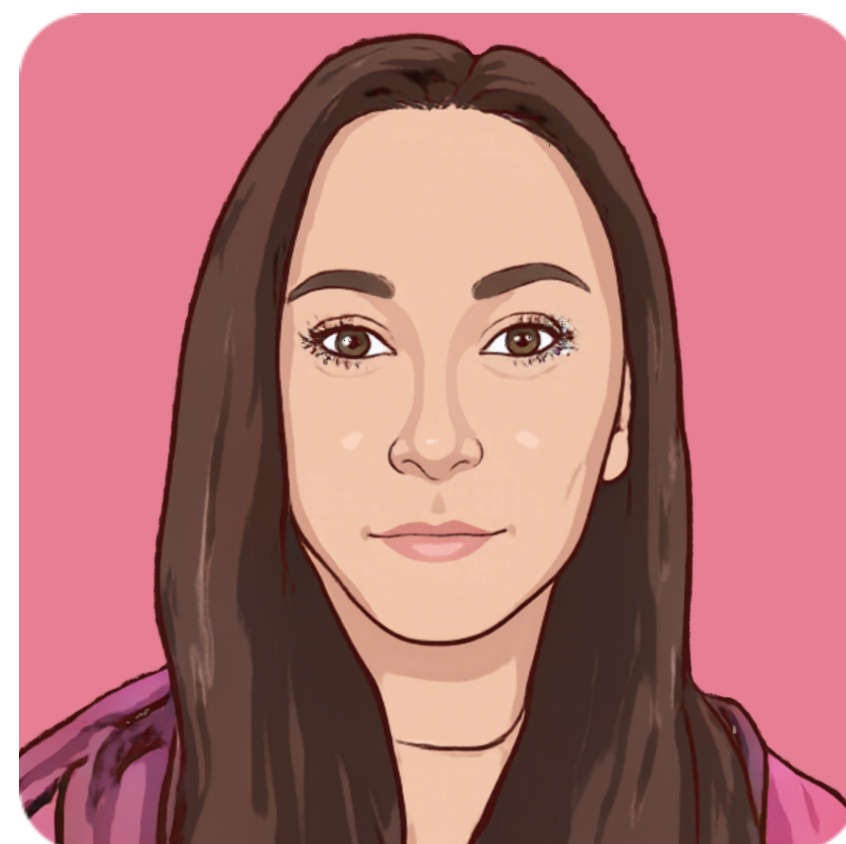


Zespół



Dawid Morzyński

Stawia kropkę nad i każdego działania. Projektuje identyfikację wizualną, programuje i devopsuje. Jest motorem rozwoju wszystkich nowych pomysłów.



Milena Morzyńska

Organizuje pracę zespołu. Zajmuje się komunikacją wewnętrzną i zewnętrzną, rozliczeniami i papierologią.



Maciej Czyżak

Zajmuje się koordynacją programistyczną backendu i frontendu. Pilnuje, żeby wszystko działało dokładnie tak, jak zostało zaprojektowane.



Amadeusz Mileszko

Zajmuje się architekturą i projektowaniem najbardziej złożonych procesów biznesowych wewnątrz apetit.io.



Michał Piotrowicz

Odpowiedzialny za piękny i naturalny interfejs użytkownika. To z jego aplikacji frontendowych korzystają użytkownicy. Skomplikowane procesy zamienia w prosty i naturalny interfejs.

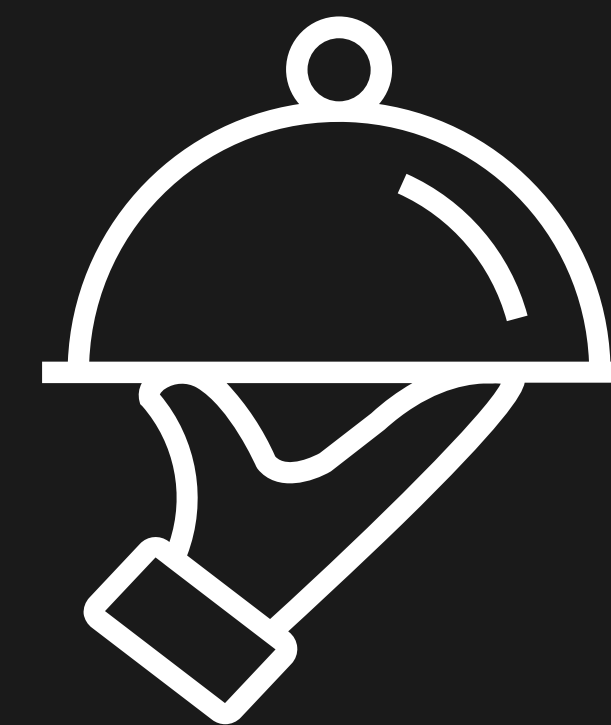
Problem



Personel poświęca zbyt dużo czasu na obsługę zamówień gości.

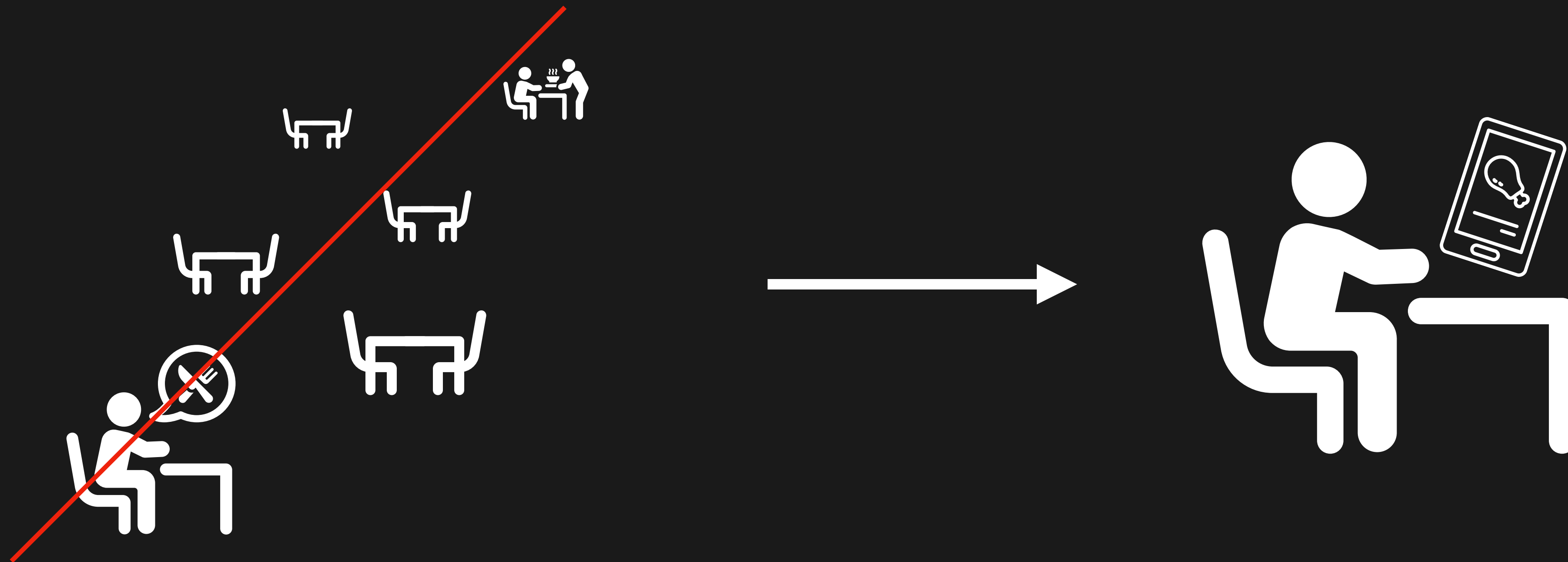


Zmiany w analogowym menu wymagają poświęcenia czasu i pieniędzy.



Obsługa zapominająca o prośbach i oczekiwaniach klientów.

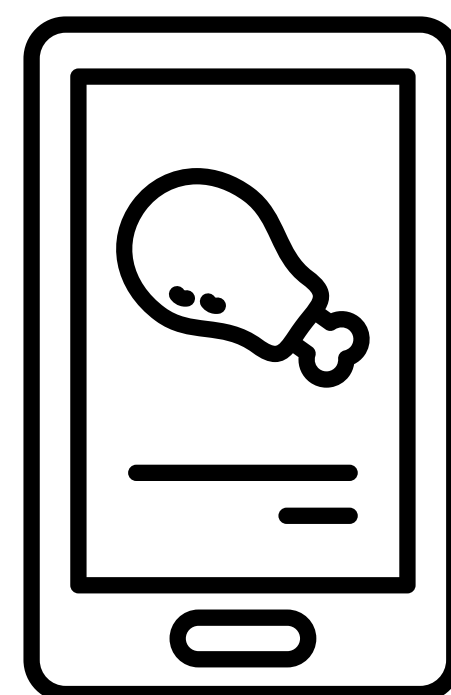
Przewaga



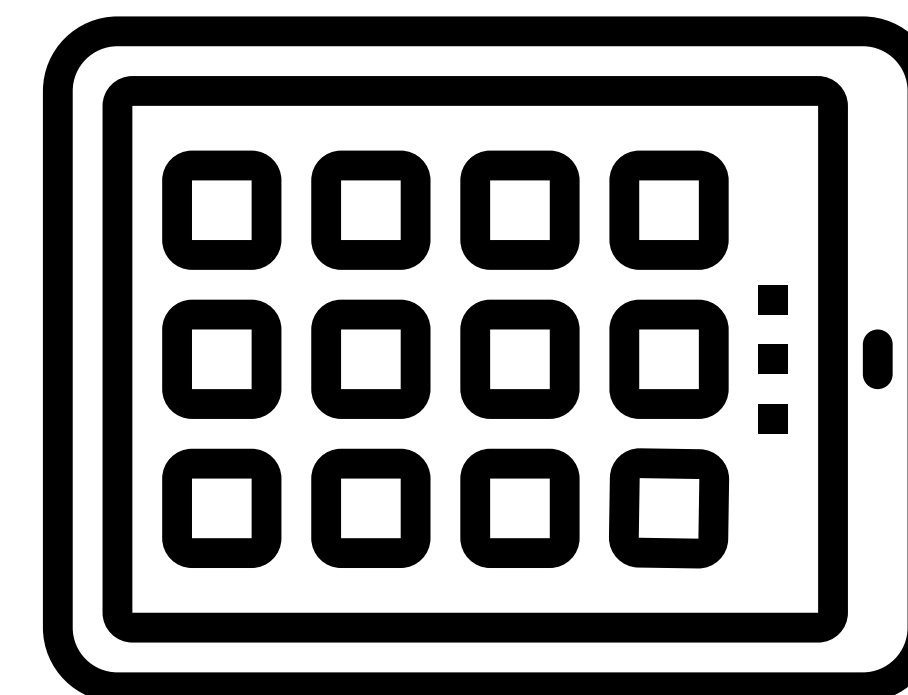
Rozwiązanie



System obsługi zamówień do stolika z podglądem aktualnego statusu w postaci aplikacji internetowej.

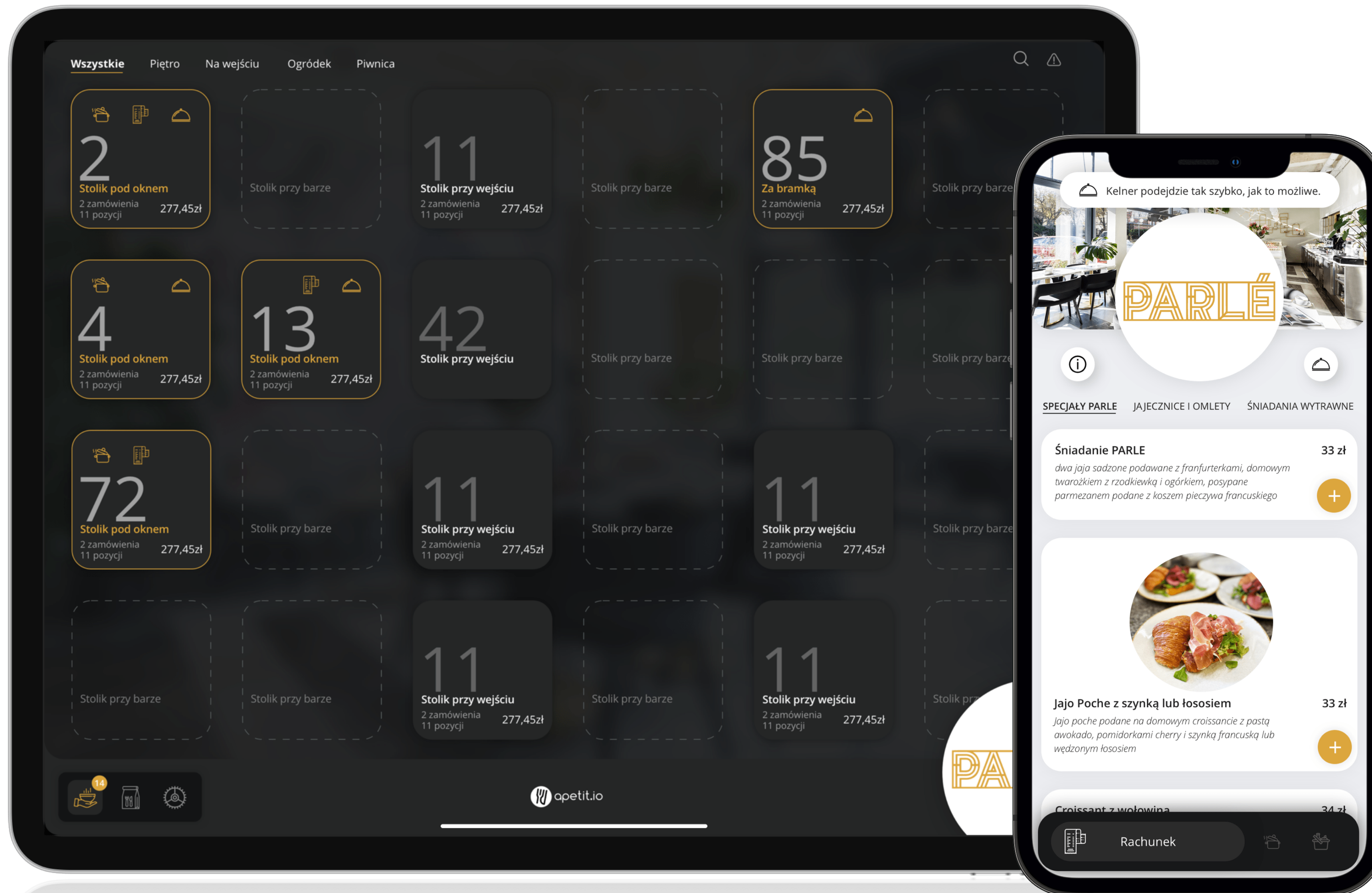


Dostęp do interaktywnego, zawsze aktualnego menu z zaawansowanym konfiguratorem potraw, sugestiami zamówień i możliwością domówienia w dowolnym momencie.



Aplikacja internetowa dla obsługi dostarczająca widok stolików wraz ze szczegółami przypisanych do nich zamówień, oraz ewentualną prośbą o obsługę.

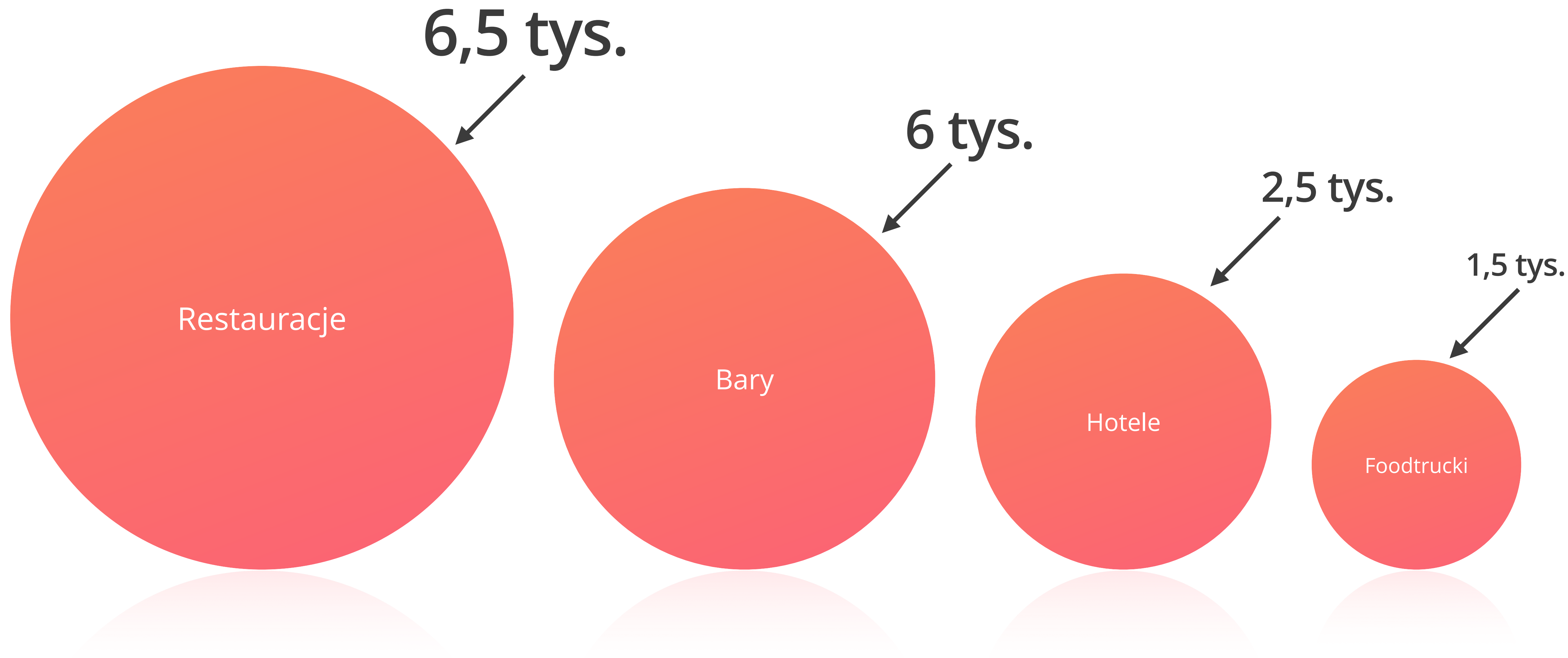
Produkt



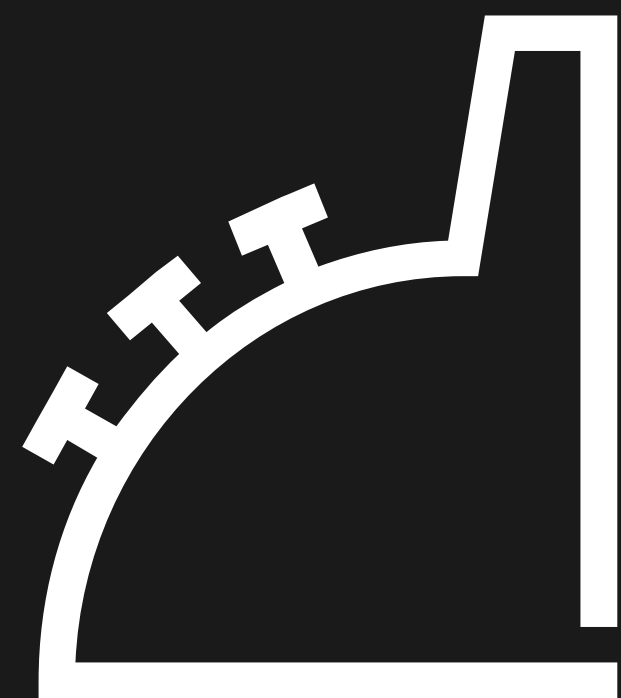
Pierwsi partnerzy



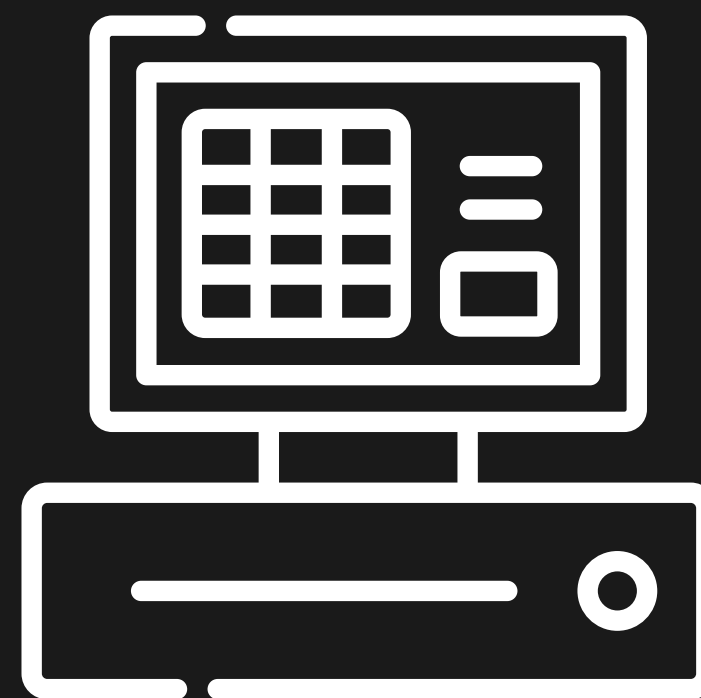
Klienci (Polska)



Konkurencja



Tradycyjne kasy i obsługa
kelnerska



Systemy POS

ONEMENU.

Aplikacja zamawiania do
stolika dostępna z systemem
POS

Model biznesowy



Model sprzedażowy

- Abonament miesięczny (~ 250 - 350 zł)
- Dodatkowe usługi (m. in. wynajem tabletów)
- W przyszłości przy usługach zwiększających szanse sprzedażowe (poza lokalem) procent od wartości zamówienia

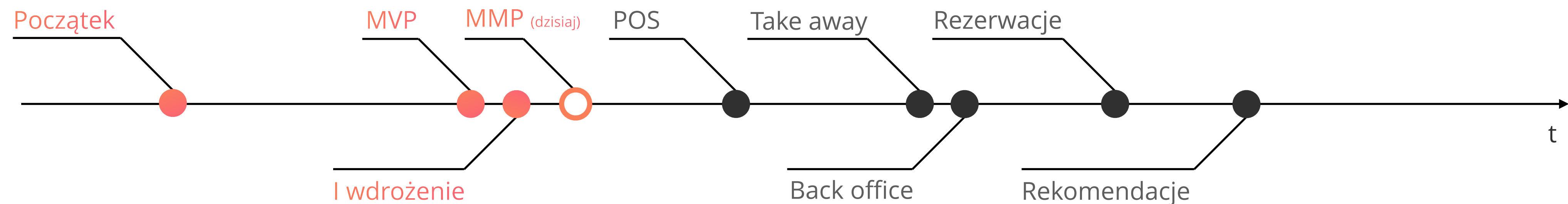
Struktura kosztów vs przychód

Lata	2021												2022												2023											
Miesiące	7	8	9	10	11	12	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12						
Biuro	33 tys. zł.												66 tys. zł.												70 tys. zł.											
Helpdesk													30 tys. zł.						60 tys. zł.						80 tys. zł.											
Marketing	20 tys. zł.												50 tys. zł.						150 tys. zł.						150 tys. zł.											
Development	762 tys. zł.												1 mln. 524 tys. zł.												1 mln. zł.											
Łącznie	815 tys. zł.												1 mln. 880 tys. zł.												1 mln. 300 tys. zł.											

Liczba restauracji	Przychody z rocznej subskrypcji
100	360 tys. zł.
250	900 tys. zł.
500	1 mln. 800 tys. zł.
1000	3 mln. 600 tys. zł.
1500	5 mln. 400 tys. zł.
2500	9 mln. zł.
5000	18 mln. zł.
7500	27 mln. zł.

Model inwestycyjny

- Sprzedaż i marketing - w tym ekspansja na rynki zagraniczne (1 mln)
- Rozwój nowych funkcjonalności w tym przede wszystkim (3 mln):
 - System POS i integracja z drukarką fiskalną oraz boniarką
 - Moduł take away i moduł numerowanych zamówień
 - System rezerwacyjny
 - System rekomendacji
 - Narzędzia back-office



apetit.io

<https://ristorante.apetit.io>

Dawid Morzyński
CEO

 +48 607 663 891

 dawid.morzynski@apetit.io

